

HIMEJI
SOGYOZYUKU

売れる店づくり! ひめじ

創業塾

SHOP

創業の基礎知識を
学びましょう!

CAFE

ESTHETICS

RESTAURANT

SALON



ひめじ創業塾では、経営・財務・販路開拓・人材育成といった、事業に不可欠な経営実務を学び、事業計画を策定します。また、グループワークを通じて、参加者同士のネットワークづくりにも繋がります。

日時 7/6(木) 13(木) 20(木) 27(木) 8/3(木) 全5日間 10時~17時

対象 2年以内を目標に創業予定の方、または創業後間もない方
原則、全5日間受講可能な方
受講アンケートにご回答いただける方
※裏面のカリキュラムで内容をご確認の上、お申し込み下さい。

会場 姫路商工会議所 本館501ホール・605会議室

定員 30名(先着順ですでお早めに!)

受講料 無料

申込方法 裏面の申込書に必要事項を記入の上、FAX・郵送、または当所HPからお申込み下さい。(事前に受講証をお送りします)

<新型コロナウイルス感染症対策へのご理解とご協力をお願いします>

●アルコール消毒液を設置します。●検温を実施します。●定期的に室内の換気を行います。●グループワークの際はマスクの着用を推奨します。●室内の密集低減に配慮した配席にします。

主催 ● 姫路商工会議所 共催 ● 姫路市・日本政策金融公庫 姫路支店・姫路信用金庫・播州信用金庫・兵庫信用金庫
連携 ● 相生市・加古川市・赤穂市・高砂市・加西市・宍粟市・たつの市・市川町・福崎町・神河町・太子町・上郡町・佐用町

CURRICULUM カリキュラム

講師

葉田 勉氏
TSUTOMU HADA



中小企業診断士・一級販売士

ビジョナリーソリューションズ 代表

近畿大学理工学部卒業後、大手電機メーカーに就職。商品開発部、営業本部、経営戦略室のスタッフを歴任。その後、株式会社船井総合研究所に転職し、様々な業種業態や事業規模の企業を支援。特にマーケティングに関しては、現場実践型の手法で売上向上に貢献。独立後は、経営支援機関のサポーターや個別企業のコンサルティング、セミナー講師として企業の活性化を支援。自らも医療介護事業、障害者就労支援事業など多数の創業を経験している。

2023年度 姫路商工会議所
創業セミナーのご案内

2023

▶ 8月30日(水) 開講(全5日間)
ツヅク飲食店を目指す! ひめじ創業塾

▶ 10月28日(土) 開催
女性のための創業スタートセミナー

▶ 11月6日(月) 開講(全5日間)
ITツールを経営に活かす! ひめじ創業塾

2024

▶ 1月13日(土) 開講(全5日間)
持続する経営を目指す! ひめじ創業塾

▶ 2月23日(祝・金) 開催
創業スタートセミナー

1 日 目	<p>< 経営 ></p> <p>7/6 (木)</p> <ul style="list-style-type: none"> ●自分らしい創業のイメージを具体化する創業計画講座 <ol style="list-style-type: none"> 1) ガイダンス (講座の進め方と受け方、自己PR等) 2) 性格診断で創業のタイプと自分らしい創業の進め方 3) 創業の意味と心構えを確認し、自身の思いを確認する 4) 副業的なゆるい創業とガッツリ創業との違い 5) 創業時の自分と周りの環境分析 6) 自分らしい創業戦略について簡単にまとめよう!
2 日 目	<p>< 財務 ></p> <p>7/13 (木)</p> <ul style="list-style-type: none"> ●お金で困らない資金講座 <ul style="list-style-type: none"> ・身近な事例を参考にお金のことを考えよう! <ol style="list-style-type: none"> 1) 大切な売上と現金の管理 (入金、支払管理) 2) 売上計画の作り方 (日次売上から月次売上、そして年間売上の策定) 各経費の構造と会計の理解 (損益分岐点の考え方) 3) 最新の失敗しない資金の集め方、融資の申込み方 4) 簡単に申請できる小規模企業の補助金制度の活用について
3 日 目	<p>< 販路開拓 ></p> <p>7/20 (木)</p> <ul style="list-style-type: none"> ●理想のお客様だけが集まる集客講座 <ul style="list-style-type: none"> ・理想の繁盛店をイメージして、その理由を考えよう! <ol style="list-style-type: none"> 1) 小予算で理想のお客様を効果的に集める最新の手法 2) 無駄の無いアプローチをする販促計画の立て方 3) お客様が関心を持って、手に取る販促演出方法 4) 注目度を上げる王道のチラシ制作とPOP、SNS広告活用方法 5) また行きたくないリピート販促手法
4 日 目	<p>< 人材育成 ></p> <p>7/27 (木)</p> <ul style="list-style-type: none"> ●お金をかけずにすぐにできるファンづくり講座 <ol style="list-style-type: none"> 1) 一生涯のお客様にするために必要なこと 2) お客様がファンになる接客と、ダイレクトアプローチ手法 3) 来店を促すDM、販促物のルールとその作成法 HPやSNSを使った販促手法のポイントについて ●自分の考え方に共感してくれる人の雇い方、育て方の人財講座 <ol style="list-style-type: none"> 1) 一緒に働きたい人を採用するための心得と面接のしかた 2) 店や事業の基本骨子をつくり、一緒に頑張ってくれる人の育て方 3) イマドキのパート、アルバイトのモチベーションを上げる方法
5 日 目	<p>< まとめ ></p> <p>8/3 (木)</p> <ul style="list-style-type: none"> ●自分らしいお店づくりと幸せな創業の事業計画発表会 <ol style="list-style-type: none"> 1) 発表の事前準備 2) 個人別の発表、個別評価とコメント

売れる店づくり! ひめじ創業塾 受講申込書

※FAXは切らずにそのまま送信して下さい。
中小企業相談所宛

※受講者への営業行為(勧誘・販売など)を目的にした参加はご遠慮下さい。また、代理の方による出席はできません。

FAX (079)222-6005

お名前	ふりがな	年齢	性別
ご住所	〒	TEL	
		E-mail	
アンケート	<p>該当する項目に <input checked="" type="checkbox"/> (チェック) またはご記入をお願いします。</p> <p>① 現在のご職業は? <input type="checkbox"/> 会社員(公務員、派遣社員を含む) <input type="checkbox"/> パート・アルバイト <input type="checkbox"/> 学生 <input type="checkbox"/> 無職 <input type="checkbox"/> 個人事業主・会社役員(すでに創業している方) <input type="checkbox"/> その他()</p> <p>② お勤め先の業種は?() ※会社員・パート・アルバイトの方のみ記入</p> <p>③ 創業について <input type="checkbox"/> これから創業する <input type="checkbox"/> すでに創業している</p> <p>④ 創業時期・事業内容は? 創業時期:(令和 年 月ころ) 事業内容:()</p>		

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。