

元バイヤー直伝!

展示会・即売会等で
絶対に勝ちたい方へ!

展示会マーケティング

セミナー

元バイヤーの経験と中小企業診断士の知識を掛け合わせた、独自の「展示会マーケティング理論」をお伝えします。展示会は準備が9割です。勝てる展示会ノウハウを実践して他を圧倒しましょう!

こんな方に
オススメ!展示会・即売会等の
必勝法を知りたいブースのプロモーションを
強化したい限られた予算内で
効果を最大化したい受講料
無料

2025

1/17 金 14:00 - 16:00

定員 20名(先着順)

場所 姫路商工会議所
(本館6階605会議室)

対象 小規模事業者 主催 姫路商工会議所

講師 株式会社プランコンサルティング 代表取締役社長

茂井 康宏氏 (年間2,000件の商談に対応した、元バイヤーの中小企業診断士)



東京都内の大手上場企業(通信販売業)でバイヤーを務め、年間2,000件の商談に対応。数多くのヒット商品に携わる。その後、中小企業診断士として独立し、全国各地の商工会・商工会議所や中小企業大学校(東京・関西校等)で教鞭をとる。元バイヤーの経験と中小企業診断士の知識を掛け合わせた「展示会マーケティング理論」を開発し、全国の中小企業をサポートしている。最近ではプロデュース商品が「農林水産大臣賞」「県知事賞(最優秀賞)」等を多数受賞。全国区の支援実績を誇る超人気「中小企業診断士」

お申し込み方法

- 1 インターネット
HP申込フォームよりお申し込みください。
- 2 FAX・郵送
下記申込書に必要事項をご記入の上、お送りください。



※受講証は発行いたしません。定員を超えてお断りする場合のみ、ご連絡をさせていただきます。

セミナー内容

展示会出展の基礎知識

- 展示会7つのメリット
- 知っておきたい準備物

展示会出展のポイント

- 独歩資料を整備しよう
- キャッチコピーを磨く
- セールストークを磨く
- 名刺は宝物。活用方法

1/17(金)「元バイヤー直伝! 展示会マーケティングセミナー」申込書
姫路商工会議所 中小企業相談所 行

FAX. 079-222-6005

※FAXは切らずにそのまま送信してください。

事業所名			業種	従業員数 (人)		
所在地	〒	TEL	FAX			
		e-mail				
参加者名	参加者①		参加者②			
このセミナーを知ったきっかけは? ☐ 所報 ☐ HP ☐ メルマガ ☐ Facebook ☐ その他 ()						
※✓をお願いいたします。						

※ご記入いただいた個人情報、当所からの各種連絡、情報提供に利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

お問い合わせ 姫路商工会議所 中小企業相談所 〒670-8505 姫路市下寺町43 TEL: 079-223-6557 URL: <https://www.himeji-cci.or.jp/>