

部下育成と指導力を高める コーチング研修



やらないといけなが、簡単ではない管理職・リーダーの悩みの種である部下のパフォーマンス向上、部下育成、言いにくいことをフィードバックすることについて、知識・スキル・取り組み方を学び、そのジレンマを取り除きます。

研修成果

- ① 部下のパフォーマンスを向上させるコツをつかむことができる
- ② コーチング・スキルが習得できており、部下育成のスキルアップがなされている
- ③ 適切なフィードバックの仕方を理解し、言いにくいことでもフィードバックができるようになっている

開催概要

日 時：2025年 6月 26日（木）9:30～16:30

会 場：姫路商工会議所 会議室

定 員：30名（最少開講人数10名）

対 象：管理職・リーダー、中堅社員

受講料

● 姫路市内に本店がある中小企業
 会員 11,400 円／一般 18,000 円（1名・税込）
 ※ 姫路市から補助が出ますので、上記金額となります。
 ※ 「本店」：会社が事業を行う法律上の本拠地

● その他の企業
 会員 15,400 円／一般 22,000 円（1名・税込）

※ 原則、ご入金頂いた受講料は講座中止以外は返金致しません。
 ※ 当日キャンセルでご入金がない場合も受講料を徴収致します。
 ※ 振込手数料は各自でご負担下さい。

【振込期日】

開催日までに下記口座へお振込みください。
 開講日 2週間前をめどに、請求書・受講証を郵送します。
 <振込先> 三井住友銀行 近畿第一支店〔支店コード974〕
 （普通）5 3 7 3 1 1 3 姫路商工会議所

申込方法 WEBでお申込みいただくとスムーズです

- ① WEB（HP申込フォームよりお申込ください。）
- ② FAX・郵送（下記申込書に必要事項をご記入の上、送付ください。）

研修内容

1. 部下のパフォーマンスを上げるには

- ・ 幸福感とパフォーマンスの関係
- ・ いまや必須！『心理的安全性』が高まる教育とは
- ・ 求められるリーダーのタイプ
- ・ 成果を出せる部下に育てるための目標設定 【演習あり】

2. 部下育成力の向上

- ・ 状況に応じた育成を心がける
- ・ ティーチングとコーチングの使い分け
- ・ コーチングとは
- ・ コーチング基本スキルとフレームワーク 【演習あり】

3. フィードバックと面談のあり方

- ・ フィードバックの基本
- ・ 言いにくいこともきちんと伝える技術
- ・ 面談のフレームワークを理解する
- ・ 【実践ワーク】
部下後輩指導についての相互コーチング



講師紹介

ポテンシャルビジョン 代表
 コンサルタントブレン株式会社 登録講師

山本 武史（やまもと たけし）氏

製薬メーカーの営業職を経て2013年に独立。
 プロコーチ・研修講師として官公庁・自治体、医療機関、
 企業など幅広く年間100件以上の研修を提供。心理学的
 アプローチを活用し、「わかりやすく実践しやすい」講義が高評価。
 これまで1万人以上に研修・コーチングを提供し、組織力強化を支援している。



【お問い合わせ先】〒670-8505 姫路市下寺町43 姫路商工会議所 中小企業相談所 企業支援担当
 TEL：079-223-6557 FAX：079-222-6005 E-mail：kenshu@himeji-cci.or.jp

2025/6/26 部下育成と指導力を高めるコーチング研修 申込書 企業支援担当宛 FAX:079-222-6005

企業名		TEL	
所在地	〒	FAX	
受講指示者名		受講指示者役職	
E-mail		★ 姫路市内に本店がある中小企業である 該当する方に○ はい ・ いいえ	

受講者名	受講者名フリガナ	役職	性別	年齢
			男 ・ 女	
			男 ・ 女	
			男 ・ 女	