



「原価が上がり続ける時代」をチャンスに変える!

“価格”ではなく“価値”を見せる!

「高付加価値戦略のつくり方」

「競合他社が低価格で粘っているから値上げできない」「大手が近所に出店したので顧客を持っていかれてしまう」「長年お世話になっている取引先なので値上げ交渉できない」誰もが経験する値上げの悩み。一方で急激な原価高騰は、容赦なく利益を奪っていきます。「高くても、値上げしても選ばれるお店・会社」は何が違うのでしょうか?本セミナーでは価格競争から抜け出せる、“中小企業だから出来る高付加価値戦略”について学んでいただきます。納得できる商品を納得できる品質で、そして納得できる価格でお客様にお届けする、正しい価格転嫁戦略へ踏み出しましょう!

講座内容

- まだまだ続く原価高騰!
- 価格競争に巻き込まれてしまうメカニズム
- 自己採点してみよう「価格競争力」!
- 値上げ戦略「たった〇%値上げで利益が2倍になる仕組み」
- 脱・価格競争戦略の作り方
- 中小企業だからできる3つの戦術
- 価格設定と成長戦略
- 業種別成功事例
- 自社に合う顧客を開拓するマーケティング術



合同会社そうわ経営パートナー
代表取締役 **尾形 吉通 氏**



神戸市在住の総合経営コンサルティング会社代表。経営革新×事業承継×資産形成の3本柱で、地域に強く稼ぐ企業をつくるパートナー。実践的なセミナー講師や、企業コンサルタントとして毎日全国を飛び回っている。

経営革新等支援機関、M&A認定機関、J-FLEC認定アドバイザー、中小企業診断士、1級ファイナンシャル・プランニング技能士、Google AI essential

日時

2026年

7月13日 月 14:00~16:00

場所

姫路商工会議所
本館7階702ホール

対象

播磨圏域に本社・営業所等を置く中小企業

※(播磨圏域)姫路市・相生市・加古川市・赤穂市・高砂市・加西市・宍粟市・たつの市・稲美町・播磨町・市川町・福崎町・神河町・太子町・上郡町・佐用町

受講料
無料

定員

30名(先着順)

持ち物

筆記用具とスマホ ※簡単な個人ワークがございます。

申込方法

①インターネット
HP申込フォームよりお申し込みください。

②FAX・郵送
下記申込書に必要事項をご記入の上、送付ください。



主催

姫路市

事務局

姫路商工会議所 中小企業相談所

7/13(月)“価格”ではなく“価値”を見せる!「高付加価値戦略のつくり方」受講申込書

姫路商工会議所 中小企業相談所 企業支援担当 行

FAX.079-222-6005

事務所名			
所在地	〒	-	TEL
	-----		FAX
e-mail			
ふりがな参加者	①	(役職)	② (役職)
このセミナーを知ったきっかけは?	①姫路商工会議所 所報 ②チラシ ③HP ④メルマガ ⑤新聞 ⑥その他()		

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡、情報提供、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用するほか、講師に提供することがあります。

お問合せ先

姫路商工会議所 中小企業相談所 企業支援担当 〒670-8505 姫路市下寺町43

TEL:079-223-6557 FAX:079-222-6005 HP:https://www.himeji-cci.or.jp 検索:姫路商工会議所

※この事業は国の物価高騰対応重点支援地方創生臨時交付金を活用して、姫路市から姫路商工会議所が補助金を受けて実施する事業です。