

物価高騰を乗り切る!

価格交渉の心構えと基本



価格転嫁・値上げ交渉が急務となる中小・小規模事業者を対象に、価格交渉にあたる上で知っておきたい基礎知識や意識改革を図り、自信をもって対外交渉に臨むための準備、テクニックを学んでいただきます。感情論ではなく、最新の法令指針や客観的データに基づいた「断られない交渉」の土台を作り、その上で交渉のタイミングや言い回しをどうすべきか、心理的な壁を突破するための具体的なテクニックを習得していただきます。



日時 2026年 **8/26** 水 14:00~16:00

受講料 **無料** 定員 **60名** (先着順)

場所 **姫路商工会議所 本館5階501ホール**

対象 **播磨圏域に本社・営業所等を置く中小企業**

播磨圏域：姫路市 / 相生市 / 加古川市 / 赤穂市 / 高砂市 / 加西市 / 宍粟市 / たつの市 / 稲美町 / 播磨町 / 市川町 / 福崎町 / 神河町 / 太子町 / 上郡町 / 佐用町

お申込みはこちらから

申込みフォーム

1. インターネット

HP申込フォームよりお申し込みください。

2. FAX・郵送

下記申込書に必要事項をご記入の上、送付ください。



講座内容

- 1 知っておくべき「交渉の武器」
- 2 説得力を生む「コスト指標」の活用
- 3 パートナーシップ構築宣言の活用
- 4 成功事例に学ぶ! 交渉シナリオの描き方
- 5 交渉のボトルネックを突破する具体策
- 6 ロールプレイングで体感する価格交渉

主催：姫路市 事務局：姫路商工会議所 中小企業相談所

※この事業は国の物価高騰対応重点支援地方創生臨時交付金を活用して、姫路市から姫路商工会議所が委託を受けて実施する事業です。



講師

合同会社 ヒューマンパワーリサーチ 代表
森 真一 (もり しんいち) 氏

- 日本プロフェッショナル・キャリア・カウンセラー協会認定「エグゼクティブコーチ」
- 日本プレゼンテーション協会認定「プロ講師」
- 宅地建物取引主任者
- 貸金業務取扱主任者
- 東京商工会議所ビジネスマネジャー検定合格

1983年にプロミス(株)(現SMBCコンシューマーファイナンス(株))へ入社。回収専門部署で18ヵ月連続トップの実績を達成し、28歳で最年少支店長に就任。その後、(株)モビットや本社、債権回収会社で要職を歴任し独立。3万人超の債務者対応で培った交渉力・説得力を強みに、ビジネスに直結する実践的スキルをわかりやすく伝える講師として活躍中。最大の強みは、中小企業の経営者から大企業のビジネスパーソンまでを対象とした「オンリーワンのセミナーコンテンツ」を感動的なわかりやすさで提供できること。

受講申込書

8/26(水)「物価高騰を乗り切る! 価格交渉の心構えと基本」

FAX. **079-222-6005**

姫路商工会議所 中小企業相談所 企業支援担当 行

事業所名				
所在地	〒	TEL	FAX	
		e-mail		
フリガナ				
参加者	① (役職名:)	② (役職名:)		
このセミナーを知ったきっかけは? <input type="checkbox"/> 姫路商工会議所 所報 <input type="checkbox"/> チラシ <input type="checkbox"/> HP <input type="checkbox"/> メルマガ <input type="checkbox"/> 新聞 <input type="checkbox"/> その他 ()				
※✓をお願いいたします。				

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡、情報提供、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用するほか、講師に提供することがあります。

【問い合わせ先】 姫路商工会議所 中小企業相談所 企業支援担当 TEL: 079-223-6557 FAX: 079-222-6005
〒670-8505 姫路市下寺町43 HP: <https://www.himeji-cci.or.jp/>

姫路商工会議所

