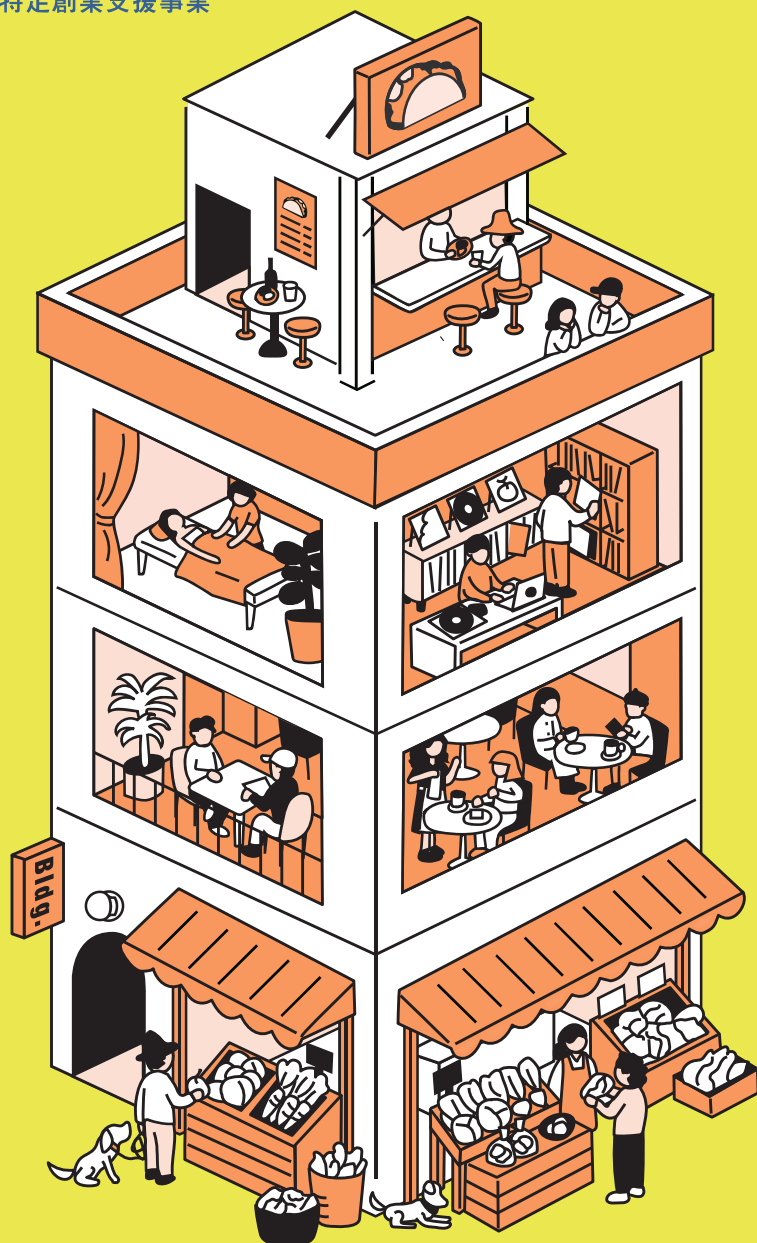




創ひめじ業め塾じ

売れる店づくり!

ひめじ創業塾では、経営・財務・販路開拓・人材育成といった事業に不可欠な知識やノウハウを学び、事業計画を策定します。

また、グループワークや交流会を通して、参加者同士のネットワークづくりにも繋がります。

2026
11/5・12・19・26・12/3

全て木曜日 / 全5日間 / 10:00 - 17:00

受講料
無料

対象

- ・おおむね2年以内を目標に創業予定の方、または創業後間もない方
- ・全5日間受講できる方
- ・受講アンケートにご回答いただける方

定員

30名(先着順ですのでお早めに!)

会場

姫路商工会議所
本館605会議室

申込方法

① FAX・郵送:

裏面の申込書に必要事項を記入の上、送付して下さい。

② インターネット:

当所HPの申込みフォームからお申込み下さい。



姫路商工会議所セミナー・イベント



※必ず、裏面のカリキュラムで内容をご確認下さい。
※開講前に受講証をお送りします。



お問合せ: 姫路商工会議所 中小企業相談所 〒670-8505 姫路市下寺町43 TEL (079)223-6557 FAX (079)222-6005

主催: 姫路商工会議所 / 共催: 姫路市・日本政策金融公庫姫路支店・姫路信用金庫・播州信用金庫・兵庫信用金庫

連携: 相生市・加古川市・赤穂市・高砂市・加西市・宍粟市・たつの市・稲美町・播磨町・市川町・福崎町・神河町・太子町・上郡町・佐用町

日 程	テーマ	内 容
1日目 11/5 木	経営	創業の軸を定める「誰に・何を・なぜ」 ● 姫路市の創業支援について ● ガイダンス、自己紹介 ● 創業環境と最近の顧客行動 ● 自己分析・強みの棚卸し・創業動機の言語化 ● 創業の心構え、創業の押さえどころ ● 競合・地域・市場の簡易分析／事業コンセプト作成
2日目 11/12 木	財務	売れる商品・価格・利益をつくる ● 日本政策金融公庫の利用について ● 創業前から知っておきたい大切なお金のお話 ● 商品・サービスの価値設計と差別化 ● 売上＝単価×客数×購入頻度で考える ● 価格設定、原価、粗利益、損益分岐点 ● 初期投資・資金繰り・融資・補助金の基礎／売上計画
3日目 11/19 木	販路開拓	新規顧客を集める販促・情報発信の実践（販路開拓①） ● 先輩创业者の体験談 ● 販促の考え方と、基本的な準備の仕方 ● 認知→興味→比較→購入の顧客導線の作り方 ● チラシ・POP・紹介・イベント・Google・SNSの使い分け ● 伝わるキャッチコピー、写真、オファーの作り方 ● 生成AIで顧客分析・キャッチコピー・SNS投稿案を作る実習と注意点
4日目 11/26 木	人材育成	人財を活かし事業を続ける ● 初めての採用・外注・協力者づくり ● 一人で抱えない運営ルール、イマドキの育成方法 ● 人手に困らない運営の作り方 ファン化・リピート客をつくる（販路開拓②） ● 一生涯の顧客になっていただくために ● 初回客を固定客・紹介客へ変える仕組みづくり ● 接客、LINE・メール・SNS、口コミの活用 ● 顧客管理とリピートに繋げる販促カレンダー
5日目 12/3 木	まとめ	事業計画発表会・実行への第一歩 ● 全体振り返りと事業計画・販促計画の見直し ● 個人発表・講師講評・相互フィードバック ● 創業後のアクションプラン作成 ● 参加者による交流会



中小企業診断士・一級販売士
はだ つとむ
葉田 勉 氏

近畿大学理工学部卒業後、大手電機メーカーに就職。商品開発部、営業本部、経営戦略室のスタッフを歴任。その後、株式会社船井総合研究所に転職し、様々な業種業態や事業規模の企業を支援。特にマーケティングに関しては、現場実践型の手法で売上向上に貢献。独立後は、経営支援機関のサポーターや個別企業のコンサルティング、セミナー講師として企業の活性化を支援。自らも医療介護の研修・人材紹介事業、障害者就労支援事業など多数の創業を経験している。

2026年度 姫路商工会議所
創業セミナーのご案内

持続する経営を目指す！
ひめじ創業塾

2027年1月9日から
毎週土曜日 全5日間

創業スタートセミナー
2027年2月17日 水曜日

※「ひめじ創業塾」については、今までに全5回受講された方の再度の受講はご遠慮下さい。
※都合により変更・中止する場合があります。
予めご了承下さい。

売れる店づくり!! ひめじ創業塾 受講申込書 FAX (079)222-6005 中小企業相談所宛 ※FAXは切らずにそのまま送信して下さい

お 名 前	ふりがな	年齢 歳	性別 男 ・ 女
ご 自 宅 の 所 住	〒 -	TEL () -	
		E-mail	
アンケート ※必ずご記入下さい	創業前の方は①、創業済みの方は②の該当する項目にチェック ☒ またはご記入をお願いします。 ①創業前の方 ・現在のご職業は？ ☐ 会社員（公務員・派遣社員を含む） ☐ パート・アルバイト ☐ 学生 ☐ 無職 ☐ その他（ ） ・お勤め先の業種は？（会社員・パート・アルバイトの方）（ ） ・創業したい時期は？ -----（ ） 年 月 ころ ） ☐ 未定 ・創業したい具体的な事業内容は？ -----（ ） ☐ 未定 ②創業済みの方 ・開業年月日は？ -----（ ） 年 月 日 ） ・創業した具体的な事業内容は？ -----（ ）		

<ご注意> ●受講者への営業行為（勧誘・販売など）を目的にした参加はご遠慮下さい。●講師業・コンサルタント業などで、当セミナーを模倣する目的での参加はご遠慮下さい。
●お申込み1件につき、ご参加頂けるのは1人のみです。●代理の方による出席はできません。
●ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。