

経営マネジメントの本質 経営幹部の右腕になる管理者の役割と仕事



経営幹部を支える役員・管理職が「マネジメントのプロ」として果たすべき役割を考察し、事業目的達成に向けた全社視点の組織運営と競争優位を生むビジネスモデル構築の使命を理解。
さらに最大の経営資源である人材を「人材」として活かす究極のミッションを解説します。

研修成果

- ① 経営幹部を支えるべき一部の役員や管理職こそが「マネジメントのプロ」である真意を徹底考察
- ② 経営層の具体的なミッションとなるコーポレートマネジメント
(=事業目的を達成するための全社視点での組織マネジメントと競争優位に繋がるビジネスモデルの構築)の役割を理解
- ③ 経営幹部の右腕となるべき、一部の役員や管理職の究極のミッションとは、経営幹部を支え、最大の経営資源となる「人材」を「人材」と捉え、人を最大限生かすことであることの真意を理解する

開催概要

日 時：2026年 11月 17日（火）9:30～16:30

会 場：姫路商工会議所 会議室

定 員：30名（最少開講人数10名）

対 象：経営幹部（取締役・執行役員）、次期幹部

受講料

●姫路市内に本店がある中小企業

会員 11,400 円／一般 18,000 円（1名・税込）

※姫路市から補助が出ますので、上記金額となります。

※「本店」：会社が事業を行う法律上の本拠地

●その他の企業

会員 15,400 円／一般 22,000 円（1名・税込）

※原則、ご入金頂いた受講料は講座中止以外は返金致しません。

※当日キャンセルでご入金がない場合も受講料を徴収致します。

※振込手数料は各自でご負担下さい。

【振込期日】

開催日までに下記口座へお振込みください。

開講日 2週間前をめぐに、請求書・受講証を郵送します。

<振込先> 三井住友銀行 近畿第一支店〔支店コード974〕
(普通) 5 3 7 3 1 2 9 姫路商工会議所

研修内容

- 【1】プロローグ：オリエンテーション
- 【2】経営の好循環サイクルの確立こそが経営の目的
- 【3】時代の変化で厳しさが増す経営者の苦悩
- 【4】経営幹部の右腕となるべく管理者のミッション
- 【5】プレイヤーのプロとマネジメントのプロは異なる！
- 【6】社長の参謀となるべき3つのパターン
(最高の右腕となる秘訣)
- 【7】幹部の右腕となり、経営課題や会社の方向性について
意見具申を行うべき真意
- 【8】サーバントリーダーシップの発揮
- 【9】EE（チームエンゲージメント）とは究極、
上司満足度のこと！

講師紹介

ビジネス ディベロップ サポート 代表

大軽 俊史（おおかる としちか）氏

同志社大学商学部卒。マーケティング会社での営業実務

経験を経て、大手経営コンサルティング会社に入社。

事業戦略・人事戦略構築支援コンサルティングで大きな

成果を出す。平成20年独立。コンサルタント歴は25年以上。

講演日数は3000日を超える。事業戦略から人事・組織戦略

という経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する

数少ないコンサルタント。理論と情熱を融合したスタイルに定評がある。



受講アンケート結果

- ・今後自身が社長の右腕になるための課題をみつけることができました。
- ・とてもわかりやすい講義でした。
- ・非常にわかりやすい、理解しやすい内容でした。
- ・自分の仕事の役割が明確になった。

【お問い合わせ先】〒670-8505 姫路市下寺町43 姫路商工会議所 中小企業相談所 企業支援担当

TEL：079-223-6557 FAX：079-222-6005 E-mail：kenshu@himeji-cci.or.jp

2026/11/17 経営幹部の右腕になる管理者の役割と仕事 申込書 企業支援担当宛 FAX:079-222-6005

企業名				TEL	
所在地	〒			FAX	
受講指示者名				受講指示者役職	
E-mail					
請求書	要 ・ 不要 振込予定日（ 月 日 ）		★姫路市内に本店がある中小企業である 該当するほうに○ はい ・ いいえ		
受講者名	受講者名フリガナ	役職	性別	年齢	
			男 ・ 女		
			男 ・ 女		